

УДК 339.5

Грязнов Сергей Александрович

декан факультета внебюджетной подготовки,
кандидат педагогических наук, доцент
Самарский юридический институт ФСИН России
Самара, Россия
sagryaznov@yandex.ru

Sergey A. Gryaznov

Dean of the Faculty of Extra-budgetary Training,
candidate of pedagogical sciences,
associate professor
Samara Law Institute of the Federal
Penitentiary Service of Russia
Russia, Samara

Грязнов Николай Сергеевич

бакалавр
Самарский национальный исследовательский
университет имени академика С.П. Королева
Самара, Россия

Nikolay S. Gryaznov

Bachelor
Samara National Research University
Russia, Samara

**ПЕРЕОРИЕНТАЦИЯ ВНЕШНЕЙ
ТОРГОВЛИ РОССИИ**

**REORIENTATION OF RUSSIA'S
FOREIGN TRADE**

Аннотация

В текущих дискуссиях о внешней торговле доминирует мнение о приоритете развития экспорта, его расширение и поддержка рассматриваются как приоритет. Однако в текущей ситуации среднесрочная цель для России видится иной: важнее обеспечить стабильный импорт товаров и оборудования, критически важных для производственных цепочек и потребления. Тем более, что технологическая зависимость от импорта во многих отраслях сохранится в долгосрочной перспективе. Статья посвящена рассмотрению ряд закономерностей и рисков в новой структуре российской внешней торговли.

Ключевые слова:

внешняя торговля, экспорт и импорт товаров, санкционное давление, внешнеторговой оборот

Abstract

Current discussions on foreign trade are dominated by the opinion that export development is a priority, its expansion and support are considered a priority. However, in the current situation, the medium-term goal for Russia seems different: it is more important to ensure stable imports of goods and equipment that are critical for production chains and consumption. Moreover, technological dependence on imports in many industries will remain in the long term. The article is devoted to the consideration of a number of patterns and risks in the new structure of Russian foreign trade.

Keywords:

foreign trade, export and import of goods, sanctions pressure, foreign trade turnover

Российская внешняя торговля за последние два года столкнулась с рекордным количеством ограничений и других внешних потрясений, которые повлияли на спрос на российский экспорт, импортные поставки в Россию и расходы на внешнюю торговлю. Сегодня часть критически важных для экономики товаров также находится в фокусе санкционного давления, поэтому поддержка их импорта – непростая задача.

Во-первых, многие из этих товаров производятся только в развитых экономиках, входящих в список «недружественных» государств, что требует использования схем параллельного импорта. Во-вторых, поскольку такие товары являются уникальными, связанные с ними цепочки поставок легче отследить, что увеличивает риски

вторичных санкций для контрагентов. В-третьих, ограничения на послепродажное обслуживание увеличивают стоимость использования данных товаров.

Следует отметить, что критически важные товары занимают небольшую долю в общем объеме российского импорта, поэтому изменение их поставок отразилось на динамике импорта минимально. Тем не менее, анализ общего объема импорта выявляет ряд закономерностей. Так, общий объем импорта вернулся практически к докризисному уровню (-9% во второй половине 2023 года по сравнению с аналогичным периодом 2021 года) за счет роста поставок из Китая (+53%) и других нейтральных государств (+31%), что компенсировало трехкратное снижение прямого импорта из «недружественных» стран (-66%). В результате основным источником импорта стал Китай (взамен Европейского Союза), доля которого в общем объеме импорта выросла с 27% до 45% [1].

Однако замещение европейских товаров китайскими на российском рынке происходит неравномерно и зависит от параметров отдельных товарных групп. С одной стороны, объемы импорта жизненно важных товаров из Европы (фармацевтика, вакцины, медицинское оборудование) остались практически прежними, несмотря на сохраняющиеся проблемы в логистике и существующие ограничения на трансграничные платежи. Импорт фармацевтических препаратов и медицинского оборудования из Китая остался на низком уровне.

С другой стороны, практически прекратились прямые поставки оборудования из Европы. Одновременно с этим за I квартал 2024 года из Китая в Россию было ввезено легковых автомобилей на сумму \$2,3 млрд (+30,7% г/г), за II квартал – на \$3,9 млрд (+38,4%). В июне объем поставок в Россию составил \$1,36 млрд и был самым высоким с ноября 2023 года [2]. Однако слабый рост импорта китайских запасных частей и комплектующих свидетельствует о том, что усилия по локализации производства и сборки китайских автомобилей дают слабые результаты.

Опыт 2022–2023 годов показывает, что поставки сырьевых товаров (за исключением трубопроводного природного газа) могут быть переориентированы на другие рынки в течение очень короткого времени, поскольку однородные товары, составляющие основу российского экспорта, востребованы как странами с развитой, так и с формирующейся рыночной экономикой. Стоимость экспорта обычно зависит от цен. После нормализации цен на энергоносители стоимость экспорта вернулась к допандемийному уровню.

В условиях санкций задача поддержания уровня основного экспорта России в краткосрочной перспективе сводилась к переориентации поставок на альтернативные рынки за счет предоставления скидок. Ключевым моментом было определение размера адекватной скидки. Другими словами, если скидка составляет 5%, то поставщик в конечном итоге найдет покупателя на любой товар, если скидка составляет 10%, то покупатели сами найдут поставщика, а если скидка составляет 20%, то поставщик получит очередь из покупателей. Поэтому можно ожидать, что скидки будут выше при увеличении поставок или выходе экспортеров на новые рынки, с последующим снижением скидок по мере стабилизации товаропотоков. Это предположение согласуется с изменениями, которые наблюдаются в скидке на российскую нефть на ключевом рынке Китая

В 2023 году товарооборот с «недружественными» странами практически сбалансировался – экспорт превысил импорт. При этом товарооборот между Россией и Китаем также стал более сбалансированным. Тем не менее, несмотря на стабилизацию российской внешней торговли, существует целый ряд проблем, среди которых главной являются риски вторичных санкций.

Так, ряд турецких банков решили прекратить сотрудничество с российскими банками, а некоторые китайские банки отказываются проводить расчеты и ужесточают контроль за транзакциями. Эта ситуация стала еще одним свидетельством того, что важность перехода на расчеты в национальных валютах переоценена, и сам по себе переход не может решить проблему вторичных санкций.

В любом случае, «недружественные» государства продолжают свои усилия по выявлению нежелательных с их точки зрения торговых потоков и проложат введение вторичных санкций против партнеров России. Существует лишь несколько способов снизить эти риски, среди которых – географическая диверсификация внешней торговли и развитие альтернативной инфраструктуры расчетов.

В настоящее время внешнеторговый оборот России с партнерами по БРИКС показывает существенный рост. БРИКС – международная организация, которая получила свое название от первых букв наименований стран-участниц (BRICS – Brazil, Russia, India, China, South Africa). Главным условием для вступления в БРИКС является поддержка принципов многополярности и повышения роли развивающихся стран в глобальном управлении, а также поддержка основополагающих ценностей, таких как равенство, открытость, инклюзивность, конструктивное сотрудничество. Сегодня

многие государства выражают желание присоединиться к организации (например, Алжир, Бангладеш, Бахрейн, Куба, Индонезия, Сенегал, Таиланд, Венесуэла).

Важной задачей БРИКС является формирование альтернативных механизмов, которые могут сохранять цепочки поставок с участием включенных стран и обеспечивать стабильные условия для международной торговли. Прежде всего это необходимо для бесперебойного осуществления платежей и развития логистической инфраструктуры, устойчивой к внешним потрясениям, недискриминационного функционирования технологий и товаров.

Россия готова делиться своим опытом и внедрять его в странах БРИКС. Запущена цифровая платформа поддержки предпринимателей и тех, кто только планирует начать свой бизнес. Ее цель – предоставить доступ ко всем необходимым для бизнеса сервисам и мерам поддержки в одном месте. Это обеспечит целенаправленный отбор и активную координацию мер поддержки, а также предоставление необходимых услуг на различных этапах развития компаний. Подобные меры необходимы для переориентации производства и поиска новых партнеров. Уход ряда иностранных компаний открыл новые возможности для игроков, в том числе для партнеров по БРИКС [3].

Таким образом, переориентация внешнеэкономической деятельности России в условиях экономических санкций не только ставит сложные задачи, но и открывает новые возможности.

Можно предположить, что для постепенного преодоления внешних потрясений и обеспечения устойчивого экономического роста российская экономика должна использовать следующие стратегии:

- диверсификация экспорта;
- развитие внутреннего рынка;
- привлечение инвестиций;
- развитие технологического потенциала.

Список использованных источников

1. Едовина Т. Импорт под риском. URL: <https://www.kommersant.ru/doc/6534510> (дата обращения: 14.06.2024)

2. Интерфакс. Китай нарастил экспорт легковых автомобилей в Россию в I полугодии на 35,4%. URL: <https://www.interfax.ru/business/971814> (дата обращения: 14.06.2024)

3. Мозиас П.М. Россия в сообществе стран БРИКС: выбор приоритетов // Социальные и гуманитарные науки. Отечественная и зарубежная литература. Сер. 9, Востоковедение и африканистика: Реферативный журнал. 2023. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/rossiya-v-soobschestve-stran-briks-vybor-prioritetov> (дата обращения: 14.06.2024)