

УДК 341.64

Кусса Евгения Алексеевна

студент
Санкт-Петербургский государственный
экономический университет
Санкт-Петербург, Россия
evgeniia.ku@mail.ru

Evgenia A. Kussa

student
Petersburg State Economic University
Saint Petersburg, Russia

**РАЗРЕШЕНИЕ ДЕЛОВЫХ СПОРОВ
НА МЕЖДУНАРОДНОМ УРОВНЕ: КАК
ПРОТЕКАЕТ ПРОЦЕСС РАЗБИРАТЕЛЬСТВ
В МЕЖДУНАРОДНОМ КОММЕРЧЕСКОМ
АРБИТРАЖНОМ СУДЕ**

**RESOLUTION OF BUSINESS DISPUTES
AT THE INTERNATIONAL LEVEL: HOW
THE PROCEEDING PROCESS WORKS IN
THE INTERNATIONAL COMMERCIAL
ARBITRATION COURT**

Аннотация

Предпринимательская деятельность на территории Российской Федерации регулируется множественными нормативными актами, которые периодически претерпевают изменения, внесение правок и корректировок и пересмотр положений в целом, из-за чего нередко в бизнесе происходят неоднозначные или спорные ситуации и дело доходит до суда. Еще больше ситуация усложняется если предприниматели, между которыми возник спор, ведут свой бизнес в разных странах. В этой статье будет описана важность судебной защиты для обеспечения прав и интересов предпринимателей, столкнувшихся с потребностью судебного разбирательства на международном уровне. Проанализированы механизмы и инструменты защиты прав предпринимателей в Международном коммерческом арбитражном суде, а также приведены альтернативные методы решения споров.

Ключевые слова:

законодательство, международный арбитраж, медиация, спор, предприниматель, договор

Abstract

Business activities on the territory of the Russian Federation are regulated by multiple regulations, which periodically undergo changes, amendments and adjustments, and revision of provisions in general, which is why ambiguous or controversial situations often occur in business and the matter ends up in court. The situation becomes even more complicated if the entrepreneurs between whom the dispute has arisen conduct their business in different countries. This article will describe the importance of judicial protection to ensure the rights and interests of entrepreneurs faced with the need for litigation at the international level. Next, the mechanisms and tools for protecting the rights of entrepreneurs in the International Commercial Arbitration Court will be analysed in detail, as well as alternative methods of resolving disputes will be presented. The article is intended for lawyers, entrepreneurs and all interested parties who want to deepen their understanding of the issues of protecting the rights of entrepreneurs in court.

Keywords:

legislation, international arbitration, mediation, dispute, entrepreneur, contract

Предпринимательская деятельность в России регулируется законодательством. Оно устанавливает правила и условия для осуществления бизнеса на территории страны. Основой для регулирования предпринимательской деятельности в РФ выступает Гражданский кодекс Российской Федерации, который содержит общие положения о предпринимательстве, правах и обязанностях предпринимателей.

Важным документом, определяющим основные принципы предпринимательства, является Федеральный закон "О предпринимательской деятельности в Российской Федерации". Этот нормативный акт дает определение предпринимательской деятельности, устанавливает права и обязанности предпринимателей, регулирует

вопросы государственной поддержки предпринимательства. [5]

Однако в наше время глобализации бизнес очень часто выходит на международный уровень, что является трамплином для установления не только новых экономических связей между странами, но и созданием новых возможностей для образования и экономического роста всей страны. Но, к сожалению, из-за различий в законодательстве между компаниями-партнерами, ведущих свою деятельность в разных государствах, между ними нередко возникают споры и разногласия [1]. При возникновении такой ситуации важно четко осознавать права и обязанности своей организации и других вовлеченных в процесс сторон. Есть не один способ решить проблему столкновения интересов компаний-партнеров "разных национальностей", например, через процедуру медиации [4]

Суть этого процесса заключается в том, что нейтральный посредник обсуждает спор вместе и/или с каждой из сторон отдельно для того, чтобы найти компромисс - решение, которое устроит обе стороны. Но важно учитывать, что обе стороны должны добровольно принять решение, найденное медиатором- посредником. Однако решения и заключения посредника не являются безапелляционными и обязательными к исполнению [4]. Задачей посредника является поиск решения, удовлетворяющего обе стороны спора. Медиация является альтернативным внесудебным способом урегулирования спора, но, несмотря на это, чаще всего процедура медиации осуществляется в рамках соответствующего института и в соответствии с его правилами. Этот вид переговоров зачастую используется противоборствующими сторонами в качестве первой попытки альтернативного урегулирования споров. Если же результата в процессе переговоров достичь не удастся - стороны переходят к более сложному и серьезному процессу.

В ситуации, когда альтернативные пути разрешения спора не помогают, самым распространенным и эффективным решением споров, возникших между компаниями, принадлежащими разным странам, является международный арбитраж.

Международный коммерческий арбитраж в России регулируется Законом РФ от 07.07.1993 N 5338-1 "О международном коммерческом арбитраже" («Закон о МКА»), также Россия является участницей Нью-Йоркской Конвенции ООН о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений 1958 года и Европейской конвенции о внешнеторговом арбитраже 1961 года [5].

Международный арбитраж — это форма альтернативного разрешения споров,

при которой стороны-участники разрешают свои споры с частными арбитрами, а не в суде. Арбитры выполняют функцию независимых посредников между сторонами и своей главной целью ставят помощь компаниям разрешить свой спор без длительных и сложных судебных разбирательств. Компании могут самостоятельно определять, когда и где будет проходить арбитраж, кто будет в нем участвовать, как будет проводиться рассмотрение спора, а также источник регулирующего права, которому будет следовать арбитражно-разбирательство. Как правило, это согласовывается и документируется в арбитражной оговорке (договорное или отделённое от договора соглашение, принимаемое сторонами при заключении международного коммерческого контракта, в котором оговариваются вопросы урегулирования возможных споров, которые могут возникнуть между сторонами при исполнении контракта).

Международный арбитраж актуален для многонациональных и трансграничных сделок из-за его гибкости, нейтральности и возможности принудительного исполнения независимо от того, где и между какими организациями происходит спор. Арбитраж также является общепризнанной формой разрешения предпринимательских споров: более 170 стран ратифицировали Конвенцию Организации Объединенных Наций о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений 1958 года (также известную как Нью-Йоркская конвенция).

Важным аспектом международного арбитража является применение международного коммерческого права и международных стандартов, которые помогают урегулировать споры между компаниями из разных стран. В случае отсутствия эксплицитного соглашения сторон о праве, применимом к спору, арбитры могут опираться на международные коммерческие обычаи и принципы справедливости.

Арбитражное разбирательство порою начинается задолго до возникновения делового спора, т.к. компании обычно включают арбитражную оговорку в свои деловые соглашения и даже в трудовые договоры. В эти документы включаются все подробности того, как, когда и где будет протекать арбитражный процесс. Заключая арбитражную оговорку или соглашение, обе стороны признают, что не будут оспаривать рассматриваемые вопросы в суде, а будут следовать согласованным процедурам.

Обобщенный процесс арбитража выглядит следующим образом:

1. Первая сторона подает запрос или уведомление об арбитраже.

2. Принимающая сторона направляет ответ на этот запрос с указанием всех встречных требований и информации, необходимой для начала разбирательства (например, контактную информацию, кого еще следует указать).

3. Все участвующие стороны выбирают своего арбитра или «арбитражный суд». Если они не могут прийти к согласию, выбор за них обычно поручается независимому назначающему органу.

4. Арбитражный суд устанавливает сроки и место(а) арбитражного разбирательства и рассматривает любые возражения против предстоящего разбирательства.

5. Арбитражный суд собирает исковое заявление стороны, подавшей первоначальный иск; ответ получателя, защита и встречный иск; а также ответ и защита стороны, подавшей первоначальный иск, на эти встречные иски, также известные как «заявления».

6. Все стороны передают арбитражному суду согласованные соответствующие документы и доказательства, включая показания свидетелей и заключения экспертов.

7. Обе стороны обмениваются материалами, представленными перед слушаниями, или «меморандумами». Эти меморандумы предназначены для изложения всех фактов дела на основе всего предоставленного материала.

8. При необходимости, арбитражный суд проводит слушания для каждой стороны, чтобы каждая из них могла представить свою позицию.

9. Арбитражный суд объявляет об официальном завершении разбирательства и начинает рассмотрение дела.

10. После обсуждения арбитражный суд объявляет «решение» по делу, аналогично решению суда. Арбитражные решения, как правило, не могут быть вынесены или оспорены.[2]

Стоит затронуть и преимущества международного арбитража. Многие компании делают выбор в пользу арбитража, так как этот процесс требует намного меньше времени, финансов и нервов предпринимателей, которые обычно обильно поглощаются традиционными судебными разбирательствами. Многие компании предпочитают арбитраж, когда в дело вмешиваются культурные, религиозные или географические различия между сторонами, вступившими в спор.

Стоит выделить несколько преимуществ этой формы разрешения споров:

1. Нейтральный и беспристрастный процесс

В порой запутанных и личных спорах арбитраж стремится устранить барьеры предвзятости в международных деловых спорах, в отличие от судов, на которые могут влиять внутренние интересы. Это становится возможным благодаря присутствию и самостоятельному выбору сторонами арбитров, а не судей и присяжных в чьей-либо юрисдикции. Будучи третьими сторонами, не имеющими личной выгоды в процессе, арбитры могут оценивать факты, доказательства, свидетельские показания без внешнего давления.

2. Гибкость. Выход за рамки жестких, формальных судебных правил означает, что предприятия могут эффективно адаптировать свой арбитражный процесс. 3. Конфиденциальность В отличие от судебных материалов, материалы и подробности, используемые международным арбитражным судом, обычно не доступны общественности и остаются между участвующими сторонами. Слушания, заявления и свидетельские показания также проводятся конфиденциально. Участвующие стороны могут даже договориться хранить в тайне сам факт осуществления арбитража.

3. Конфиденциальность - выгодна компаниям, которые хотят защитить свою репутацию.

4. Исполнимость. Решение, вынесенное международным арбитражем обычно гораздо легче привести в исполнение, чем решение суда, какого-либо конкретного государства, и, как правило, оно не может быть оспорено или отменено. Нью-Йоркская конвенция гарантирует, что все арбитражные решения признаются и приводятся в исполнение независимо от того, в какой юрисдикции находятся предприятия.

Теперь мы знаем о том, как протекает процесс международного арбитража, как он регулируется и какие имеет преимущества перед обычным судебным разбирательством. Далее следует обратить внимание на то, какие вообще существуют международные арбитражные институты. Их наличие необходимо, ведь, несмотря на все усилия, направленные на упрощение и облегчение процесса, в некоторых случаях арбитраж может оказаться сложным и дорогостоящим процессом, особенно, когда в спор вступают крупные международные компании. Чтобы поддерживать целостность и долговечность методов арбитража, существует несколько организаций, которые курируют дела международного делового арбитража по всему миру. К ним относятся:

1. Международная торговая палата (ICC)
2. Международный центр разрешения споров (ICDR)
3. Американская арбитражная ассоциация (AAA)
4. Лондонский международный арбитражный суд (LCIA)
5. Гонконгский арбитражный центр (HKAC) [2]

Подводя итог, можно отметить, что процесс суда в международном арбитраже, как правило, менее формализованный, чем судебное разбирательство в национальных судах, что обеспечивает более гибкое и быстрое разрешение споров. Решения арбитража обычно являются окончательными и обязательными для сторон, что обеспечивает стабильность и надежность данного механизма разрешения споров.

Таким образом, суды между компаниями в международном арбитраже представляют собой эффективный способ разрешения коммерческих споров, обеспечивая высокий уровень профессионализма, независимость и справедливость.

Список использованных источников

1. Канцер Ю. А. Защита прав предпринимателей и организаций судами общей юрисдикции // E-Scio. – 2022
2. Эриашвили Н.Д., Иванова Ю.А. Международный коммерческий арбитраж: понятие, виды, правовая природа // Образование и право. – 2021
3. Защита прав предпринимателей арбитражным судом. Порядок обжалования решений. Формы защиты бизнесменов. // Вален Лигал URL: <https://valen-legal.com/ru/news/zashhita-prav-predprimatelej-arbitrazhnym-sudom/> (дата обращения: 01.11.2024).
4. Международный коммерческий арбитраж: а так ли он эффективен в современных условиях? // Росконгресс URL: <https://inlnk.ru/84pZR2> (дата обращения: 16.02.2024).
5. Арбитраж в России // Арбитражная ассоциация URL: <https://arbitration.ru/dispute-resolution/arbitration-in-russia.php> (дата обращения: 16.02.2024).