

УДК 341.9

Авидзба Аманда Тамеловна

магистрант
Ростовский государственный
экономический университет (РИНХ)
Ростов-на-Дону, Россия
avidzba-amanda@mail.ru

Amanda T. Avidzba

Post-graduate student
Rostov State University of Economics (RINH)
Rostov-on-Don, Russia

**ПОНЯТИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОГО
ДОГОВОРА (КОНТРАКТА)**

**THE CONCEPT OF A FOREIGN ECONOMIC
AGREEMENT (CONTRACT)**

Аннотация

В статье рассматривается термин «внешнеэкономический договор (контракт). Проанализировано соотношение понятий «внешнеэкономическая сделка» и «внешнеторговая сделка» и обосновано применение вместо них терминов «внешнеэкономический договор (контракт)» и «внешнеторговый договор (контракт)». Предложено легально закрепить данные терминологические конструкции.

Ключевые слова:

международный контракт, сделка, договор, внешнеэкономическая деятельность, внешнеторговая деятельность

Abstract

The article discusses the term "foreign economic agreement (contract). The correlation of the concepts "foreign economic transaction" and "foreign trade transaction" is analyzed and the use of the terms "foreign economic agreement (contract)" and "foreign trade agreement (contract)" is justified instead of them. It is proposed to legally fix these terminological constructions.

Keywords:

international contract, transaction, contract, foreign economic activity, foreign trade activity

В современных условиях хозяйствования множество экономических субъектов вовлечено в мировые интеграционные процессы, а международное экономическое взаимодействие субъектов частного права обеспечивается путем заключения между ними международных контрактов [9].

Количество международных контрактов с участием российских физических и юридических лиц с каждым годом увеличивается несмотря на те санкции и ограничения, которые постоянно вводятся в отношении России [7]. Как отмечается в научной литературе, на сегодняшний день благодаря техническому прогрессу частные лица становятся все более активными участниками международных договорных отношений [8]. При этом термин «международный контракт» не закреплен легально. В связи с этим представляет научных и практический интерес исследование понятия международного контракта.

В научной литературе, как правило употребляется понятие «внешнеэкономическая сделка», а не «международный контракт». Как отмечает В. В. Семенихин «применение этого термина связано с широким развитием

международных экономических отношений между государствами» [6]. Однако закрепления понятие «внешнеэкономическая сделка» также не получило ни в международном праве, ни в праве России, но при этом Федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» [2] определяет термин «внешнеторговая бартерная сделка». Это «сделка, совершаемая при осуществлении внешнеторговой деятельности и предусматривающая обмен товарами, услугами, работами, интеллектуальной собственностью, в том числе сделка, которая наряду с указанным обменом предусматривает использование при ее осуществлении денежных и (или) иных платежных средств», при этом «внешнеторговая деятельность» - это «деятельность по осуществлению сделок в области внешней торговли товарами, услугами, информацией и интеллектуальной собственностью».

Между тем, внешнеторговая деятельность – это всего лишь ода из сфер внешнеэкономической деятельности. Согласно положениям Федерального закона от 18.07.1999 № 183-ФЗ «Об экспортном контроле» [3] «внешнеэкономическая деятельность – внешнеторговая, инвестиционная и иная деятельность, включая производственную кооперацию, в области международного обмена товарами, информацией, работами, услугами, результатами интеллектуальной деятельности (правами на них)».

То есть внешнеторговая сделка – это частный случай заключения внешнеэкономической сделки.

Современные исследователи исходя из экономической природы взаимоотношений сторон выделяют три типа международных контрактов:

1) Классический договор (контракт), например, внешнеторговый договор купли-продажи, определяет все права и обязанности сторон договора четко и исчерпывающим образом.

2) Имплицитный договор (контракт), например, арендный договор, не предусматривает четкую регламентацию его условий, при этом сторонами данные условия уточняются в процессе исполнения договора.

3) Неоклассический контракт является гибридным соглашением, которое содержит условия как классического, так и неоклассического договоров [4].

В юридической науке внешнеэкономические договоры (контракты) классифицируются различным образом. В частности, в зависимости от количества

контрагентов выделяются двусторонние договоры (заключаются между двумя контрагентами) и многосторонние договоры (заключаются между тремя или более контрагентами).

В зависимости от объекта договора выделяются сделки в сфере купли-продажи (договоры купли-продажи), сделки в сфере выполнения работ (договоры подряда), в сфере оказания услуг, сделки в сфере коммерческой концессии (франчайзинга) (договоры коммерческой концессии) и др.

В зависимости от формы оплаты выделяют договоры с оплатой в денежных единицах, а также бартерные сделки.

В зависимости от вида внешнеэкономических операций выделяются экспортные, реэкспортные, импортные и реимпортные операции и соответственно сделки.

В научной литературе термин «внешнеэкономическая сделка» как правило определяется как «сделка, совершаемая в сфере внешнеэкономической деятельности с участием иностранного контрагента (элемента) и связанная не менее чем с двумя юрисдикциями» [5].

На наш взгляд, использование применительно как к внешнеэкономическим, так и к внешнеторговым контрактам термина «сделка» не является удачным. Ведь в соответствии со ст. 154 Гражданского кодекса РФ [1] сделка может быть не только двух и многосторонней (договором), но и односторонней (не является договором).

Из смысла приведенных выше положений Федерального закона от 08.12.2003 № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» следует, что во внешнеэкономической и внешнеторговой сфере сделки заключаются двухсторонние, в редких случаях – многосторонние, то есть договоры. Таким образом, применительно к заключаемым международным контрактам корректнее употреблять термины «внешнеэкономический договор (контракт)» и «внешнеторговый договор (контракт)».

На наш взгляд, понятие внешнеэкономического договора (контакта) и внешнеторгового договора (контракта) следует закрепить нормативно соответственно в Федеральном законе «Об экспортном контроле» и Федеральном законе «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности», учитывая уже содержащиеся в данных нормативных актах понятия внешнеэкономической деятельности и внешнеторговой деятельности и императивные признаки указанных

соглашений, выделяемые на доктринальном уровне. Исходя из этого предлагаем закрепить законодательно следующие понятия:

«Внеэкономический договор (контракт) – соглашение между участниками внешнеэкономической деятельности, заключаемое в процессе ее осуществления, направленное на возникновение, изменение или прекращение гражданских прав и обязанностей в сфере международного обмена товарами, информацией, работами, услугами, результатами интеллектуальной деятельности (правами на них)».

«Внешнеторговый договор (контракт) – соглашение между субъектами внешнеторговой деятельности, заключаемое в процессе ее осуществления, направленное на возникновение, изменение или прекращение гражданских прав и обязанностей по купле-продаже товаров, услуг, информации и интеллектуальной собственности».

Список использованных источников

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 24.07.2023) // Собрание законодательства РФ. 1994. № 32. Ст. 3301.
2. Федеральный закон от 08.12.2003 N 164-ФЗ (ред. от 29.12.2022) "Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности" // Собрание законодательства РФ", 15.12.2003, N 50, ст. 4850
3. Федеральный закон от 18.07.1999 № 183-ФЗ (ред. от 26.03.2022) «Об экспортном контроле» // Собрание законодательства РФ. 1999. № 30. Ст. 3774.
4. Олейник А.Н. Институциональная экономика. – М.: ИНФРА-М, 2005. – 416с.
5. Саркисян А.С. Правовая природа и понятие внешнеэкономической сделки // Гражданское право. 2017. № 4. – С. 35-37.
6. Семенихин В.В. Внешнеэкономическая деятельность. – М.: ГроссМедиа, РОСБУХ, 2015. – 949 с.
7. Скворцова Т.А., Маслова Т.М. Проблемы ответственности при расторжении внешнеторгового контракта в условиях санкций // Сборник научных трудов «Транспорт: наука, образование, производство»: Труды Международной научно-практической конференции, Ростов-на-Дону, 26–28 апреля 2023 года. Том 3. – Ростов-на-Дону: Ростовский государственный университет путей сообщения, 2023. – С. 321-324.
8. Цепова Е.А. Финансово-правовые обязательства граждан Российской

Федерации – собственников имущества за рубежом // *Налоги*. 2019. № 3. – С. 45-48.

9. The economic and legal analysis of the terms of international delivery contracts involving Russian suppliers / T. A. Skvortsova, G. S. Pratsko, Y. I. Isakova [et al.] // *International Journal of Economics and Business Administration*. 2020. Vol. 8, No. 1. – P. 395-403. – DOI 10.35808/IJEBA/433.