

**ИНКОТЕРМС. ПРИМЕНЕНИЕ ПРАВИЛ  
ИНКОТЕРМС****INCOTERMS. APPLICATION OF INCOTERMS  
RULES****Аннотация**

В статье рассматриваются такое обыкновение, как правила толкования международных торговых терминов Инкотермс, дается их краткая характеристика и основные изменения в правилах толкования международных торговых терминов Инкотермс новой редакцией от 2020 года. В ходе работы раскрываются правила применения обыкновений Инкотермс. В основе работы лежат труды Российских ученых правоведов, а также зарубежная и отечественная практика. В ходе работы формируются выводы об особенностях правил толкования международных терминов Инкотермс, а также аргументируется позиция в пользу необходимости применения Инкотермс.

**Ключевые слова:**

договор купли продажи, торговые обыкновения, Инкотермс

**Abstract**

This article discusses such a custom as the rules for the interpretation of international trade terms Incoterms, gives a brief description of them and the main changes in the rules for the interpretation of international trade terms Incoterms new edition from 2020. In the course of the work, the rules for the application of Incoterms customs are revealed. The work is based on the works of Russian legal scholars, as well as foreign and domestic practice. In the course of the work, conclusions are formed about the peculiarities of the rules for the interpretation of international Incoterms terms, and the position in favor of the need to apply Incoterms is also argued.

**Keywords:**

Purchase and Sale Agreement, Trade usages, Incoterms

Импорт и экспорт являются ключевыми компонентами всех отраслей промышленности, особенно тех, которые связаны с производством, где импорт продуктов или сырья требуется для поддержания производственного процесса, для экспорта конечной продукции за границу. Торговые и производственные издержки являются важными факторами, влияющими на конкурентоспособность в международной торговле, особенно в развитых и развивающихся странах. При существовании огромного числа поставщиков и клиентов переговоры по международным договорам купли продажи сложны и разнообразны, урегулирования требуют такие вопросы как доставка (перевозка), транспортные расходы, транспортные риски и обязательства. Таким образом, торговые соглашения, касаемо отдельных условий договора международной купли продажи между импортером и экспортером играют важное значение. Урегулировать данные стороны могут с помощью торговых терминов Инкотермс.

Инкотермс (International commercial terms) представляет универсальный набор правил, издаваемых Международной торговой палатой (ICC), которые помогают облегчить торговлю.

Инкотермс принято считать торговым обыкновением [1], следовательно, для применения терминов Инкотермс, необходимо сослаться на них в договоре.

Первая версия Инкотермс была опубликована в 1936 году и состояла из шести терминов. Затем свод торговых терминов Инкотермс обновлялся и дополнялся в 1953, 1967, 1976, 1980, 1990, 2000, 2010. С 1 января 2020 года вступила в силу новая редакция Инкотермс 2020.

Каждая редакция Инкотермс формировалась с учетом изменений в торговой сфере.

Основными изменениями Инкотермс 2020 стали:

1. Эволюция термина FCA;
2. Появление термина DPU;
3. Дифференциация уровня страхового покрытия между CIF и CIP;
4. Организации перевозок собственным транспортом продавца или покупателя на условиях FCA, DAP, DPU, DDP.

Но следует отметить, что новая редакция правил не отменяет предыдущую, однако если стороны не укажут в договоре, какая редакция правил применяется, суды будут применять ту, которая действовала на момент заключения договора.

К примеру, в 2022 году компания «General Motors» – поставщик, заключил договор поставки автомобилей с «Augsburg-Auto» – покупатель. При заключении договора они сослались на термин FOB, следовательно, при возникновении спора, суд будет применять ту редакцию Инкотермс, которая действовала на момент заключения договора т.е. Инкотермс 2020.

Важность регулятивного значения правил Инкотермс подчеркивают отечественные суды, указывая, что положения Инкотермс, в случае включения их в договор, имеют приоритет перед диспозитивными нормами договорного статута [3], под которым понимается право, подлежащее применению к обязательствам из сделки, осложненной иностранным элементом.

Правил Инкотермс применяются к отношениям, вытекающим из договоров международной купли-продажи, т.е. отношением по передаче товара продавцом и оплаты покупной цены покупателем.

Данные договоры всегда связаны с определенным кругом вспомогательных операций, зачастую каждая из которых предшествует заключению договора. Все эти дополнительные обязанности и издержки, должны быть распределены сторонами договора, для этого и существуют Инкотермс.

Что касается особенностей применения данных правил, то за каждым термином Инкотермс закреплен какой-либо способ распределения обязанностей и издержек между продавцом и покупателем, т.е. сторонами договора.

Как уже отмечалось ранее, в силу того, что Инкотермс принято считать торговым обыкновением, то в договоре достаточно сослаться на какой-либо термин, и, следовательно, он будет применяться.

Однако стоит указать на то, что правила Инкотермс не заменяют договор, а являются лишь отдельными условиями, которые содержит договор купли-продажи[4].

Правила Инкотермс не регулируют:

1. Момент перехода права собственности от продавца к покупателю;
2. Ценообразование;
3. Порядок, сроки и способ оплаты;
4. Требования к продавцу (качество товара, тара, упаковка и т.д.);
5. Количество товара.
6. Вопросы ответственности за непредоставление товара в соответствии с договором международной купли-продажи, задержку доставки.
7. Способы разрешения споров.

Данные аспекты подпадают под регулирование закона или договора.

В Инкотермс все термины (следовательно, и виды договоров) разделены на 4 секции базисных условий поставки:

1. E;
2. F;
3. C;
4. D.

Каждая секция предполагает усложнения обязанностей продавца. Самая обременительный для продавца это базис D (продавец несет все расходы и риски вплоть до передачи товара в стране импортера).

По редакции Инкотермс содержится 11 терминов.

Категория E, содержит только один торговый термин EXW (самовывоз).

Категория F (перевозка без оплаты), содержит три термина:

1. FCA;
2. FAS;
3. FOB.

Категория C (основная перевозка оплачена), содержит четыре торговых термина:

1. CPT;
2. CIP;
3. CFR;
4. CIF.

Категория D (прибытие), содержит три торговых термина:

1. DAP;
2. DPU;
3. DDP.

Каждое из этих правил, содержит определенные особенности по распределению обязанностей между продавцом и покупателем.

Остановимся на терминах EXW, FOB, CFR для иллюстрации принципа их работы.

Термин EXW возлагает на продавца минимальные обязательства. В частности, продавец обязан доставить товар покупателю в указанное место доставки, которым обычно является место деятельности продавца, но может быть и любое конкретное место, такое как склад, фабрика и т.д., и в пределах согласованного времени, указанное в договоре [5].

Если стороны сослались на правило FOB (free on boat), следовательно, стороны согласовали применение обыкновений обозначаемых терминами FOB. По данному договору с использованием терминов FOB обязанность номинировать судно лежит на покупателе [6]. Согласно термину FOB товары считаются поставленными продавцом покупателю, когда они доставлены на борт судна, указанного покупателем, в указанном порту отгрузки или когда продавец закупает поставленные таким образом товары. Риск гибели товара переходит на покупателя после того, как товар помещен на борт судна. Продавец должен очистить товар для экспорта, а не для импорта.

Термин CFR почти идентичен FOB, за исключением того, что покупатель берет на себя ответственность, когда товары находятся на борту в порту, а не когда они прибывают в пункт назначения.

Как у любых способов урегулирования отдельных условий договора правила Инкотермс имеют свои преимущества и недостатки.

Основным огромным преимуществом использования правил Инкотермс является их стандартизация разных аспектов международной торговли. Наличие системы, устраняющей двусмысленность между странами, значительно упрощает торговлю, особенно при согласовании всех условий. Это экономит время и деньги, которые раньше были бы потрачены на юристов, которые составляли бы условия договора, каждого.

Заметным недостатком правил Инкотермс является то, что покупатели и продавцы имеют разные предпочтения при их использовании. Например, продавца будет выгодно применять правило CIF. Покупатель, напротив, может отдать предпочтение правилу FOB. Таким образом термины подвергают одну сторону договора более большим расходам, по сравнению с другой стороной.

На основе всего вышесказанного, можно определить, что термины Инкотермс значительно упрощают согласование условий договора международной купли-продажи товаров, благодаря простоте их применения, универсальности и стандартизации. Применяют данные обыкновения путем ссылки на определенный термин в договоре, о применение которого договорились стороны.

### **Список использованных источников**

1. Иванова, Т. Н. Применение обычаев и обыкновений в коммерческом обороте / Т. Н. Иванова. — Текст : непосредственный // Право и экономика. — 2015. — № 10. — С. 4-10.; Вайпан, В. А. Источники предпринимательского права: теория и практика / В. А. Вайпан. — Текст : непосредственный // Право и экономика. — 2015. — № 10. — С. 4-17.

2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 09.07.2019 № 24 «О применении норм международного частного права судами Российской Федерации» . — Текст : электронный // <https://www.consultant.ru> : [сайт]. — URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_328771/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_328771/) (дата обращения: 17.02.2023). Xentric Ltd v Revenue & Customs [2010] UKFTT 620 (TC).

3. Xentric Ltd v Revenue & Customs. — Текст : электронный // <https://swarb.co.uk/> : [сайт]. — URL: <https://swarb.co.uk/xentric-ltd-v-revenue-and-customs-fttx-1-dec-2010/> (дата обращения: 17.02.2023).

4. International Trade Administration / Know Your Incoterms. — Текст : электронный // <https://www.trade.gov> : [сайт]. — URL: <https://www.trade.gov/know-your-incoterms> (дата обращения: 17.02.2023).

5. Vitol SA v Beta Renewable Group SA (Rev 1). — Текст : электронный // <https://vlex.co.uk> : [сайт]. — URL: <https://vlex.co.uk/vid/vitol-s-v-beta-793268581> (дата обращения: 17.02.2023).

6. Aceris Law / Incoterms in International Trade. — Текст : электронный // <https://www.acerislaw.com/> : [сайт]. — URL: <https://www.acerislaw.com/incoterms-in-international-trade/> (дата обращения: 17.02.2023).