

УДК 338.31

**Ушаков Тимофей Вадимович**

студент направления подготовки  
«Менеджмент на предприятии»  
Пермская государственная  
сельскохозяйственная академия имени  
академика Д.Н. Прянишникова  
Россия, Пермь  
tixiro12345678@mail.ru

**Timofey V. Ushakov**

Bachelor of training directions  
"Management at the enterprise"  
Perm State Agricultural Academy named after  
academician D.N. Pryanishnikov  
Russia, Perm  
tixiro12345678@mail.ru

## **МОНОГРАФИЧЕСКИЙ ОБЗОР ХАРАКТЕРИСТИК ПРОИЗВОДСТВЕННО- ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ<sup>1</sup>**

## **MONOGRAPHIC REVIEW OF CHARACTERISTICS OF INDUSTRIAL AND ECONOMIC ACTIVITY**

### **Аннотация**

В статье проводится монографический анализ основных понятий, характеризующих производственно-хозяйственную деятельность. Исследование понятийного аппарата позволило установить связь между понятиями «экономическая эффективность» и «экономический эффект», а также конкретизировать систему показателей эффективности хозяйственной деятельности предприятия.

### **Ключевые слова:**

показатели эффективности, пути повышения эффективности

### **Abstract**

The monographic analysis of the basic concepts characterizing production and economic activity is conducted in the article. The study of the conceptual apparatus made it possible to establish a connection between the concepts of "economic efficiency" and "economic effect," and also to specify the system of indicators of the effectiveness of the economic activity of an enterprise.

### **Keywords:**

efficiency indicators, ways to improve efficiency

Изменившиеся условия хозяйствования и формирование рыночной экономики заставляют поновому взглянуть на многие аспекты деятельности предприятий. Одна из фундаментальных категорий – эффективность не только не утратила своей значимости, напротив, приобретает все больший вес.

Проблема оценки эффективности любого процесса и, в первую очередь, процесса производства, являлась и остается одной из острейших и актуальнейших экономических проблем. Отдельные ее аспекты и по сей день остаются «белыми пятнами» в экономической науке. Научные дискуссии о теоретических, методологических и прикладных аспектах этой проблемы ведутся многие десятилетия. В самом общем смысле эффективность любого процесса, любого вида деятельности характеризует степень достижения поставленной цели.

В наиболее общем виде эффективность – это соотношение между результатами

---

<sup>1</sup> Научный руководитель Ф.З. Мичурина, зав. кафедры, доктор геогр. наук, профессор

и затратами, произведенными для достижения этих результатов.

В современном экономическом словаре дается следующее определение категории эффективность: «Эффективность – относительный эффект, результативность процесса, операции, проекта, определяемый как отношение эффекта, результата к затратам, расходам, обусловившим, обеспечившим его получение».

В.В. Ковалев следующим образом определяет понятие экономическая эффективность: «Эффективность экономическая – относительный показатель, соизмеряющий полученный эффект с затратами или ресурсами, использованными для достижения данного эффекта».

Повышение экономической эффективности предприятия довольно востребованная тема, которую изучали многие ученые, например В.П. Грузинов, считает, что понятие «экономическая эффективность» тесно связано с понятием «экономический эффект»: «Экономический эффект предполагает какой-либо полезный результат, выраженный в стоимостной оценке. Обычно в качестве полезного результата выступают прибыль или экономия затрат и ресурсов. Экономический эффект – величина абсолютная, зависящая от масштабов производства и экономии затрат. Экономическая эффективность – это соотношение между результатами хозяйственной деятельности и затратами живого и овеществленного труда, ресурсами. Экономическая эффективность зависит от экономического эффекта, а также от затрат и ресурсов, которые вызвали данный эффект. Таким образом, экономическая эффективность – величина относительная, получаемая в результате сопоставления эффекта с затратами и ресурсами».

Так же по мнению И.И. Мазуровой, эффективность есть результативность хозяйствования. Следует различать понятия «экономический эффект» и «экономическая эффективность».

Экономический эффект – абсолютный показатель, характеризующий результат деятельности в денежной оценке.

Экономическая эффективность – относительный показатель, соизмеряющий полученный эффект с затратами или ресурсами, использованными для достижения этого эффекта.

Критерий эффективности в экономической литературе формулируется по-разному:

- максимум результата при оптимальной величине затрат;

- максимум результата при минимуме затрат;
- максимум результата на единицу затрат;
- минимум затрат на единицу результата.

В экономике организации экономическая эффективность в самом общем виде означает результат производственно-хозяйственной деятельности, соотношение между достигнутыми результатами и затратами живого и овеществленного труда.

Эффективность предприятия характеризуется производством товара или услуги с наименьшими издержками. Она выражается в его способности производить максимальный объем продукции приемлемого качества с минимальными затратами и продавать эту продукцию с наименьшими издержками. Экономическая эффективность предприятия в отличие от его технической эффективности зависит от того, насколько его продукция соответствует требованиям рынка, запросам потребителей.

Эффективность производства представляет собой комплексное отражение конечных результатов использования всех ресурсов производства за определенный промежуток времени.

Эффективность производства характеризует повышение производительности труда, наиболее полное использование производственных мощностей, материальных ресурсов, достижение наибольших результатов при наименьших затратах.

Показатели экономической эффективности дают представление о том, ценой каких затрат ресурсов достигается экономический эффект. Измерить с помощью одного показателя уровень экономической эффективности невозможно, поскольку он складывается под воздействием многих факторов.

В настоящее время общепринятая система показателей эффективности производственно-хозяйственной деятельности предприятия отсутствует. Для измерения эффективности одних и тех же мероприятий применяются различные методики, иногда не связанные между собой, дающие порой различные результаты.

Наиболее распространенной является следующая система показателей эффективности хозяйственной деятельности предприятия:

1) обобщающие показатели:

- прибыль;
- рентабельность.

2) показатели эффективности использования труда (персонала):

- производительность труда;

- выработка;
- трудоемкость.

3) показатели эффективности использования основных фондов:

- фондоотдача;
- фондоемкость;
- фондовооруженность;

4) показатели эффективности использования оборотных средств:

- оборачиваемость оборотных средств;
- длительность одного оборота;
- материалоемкость;
- материалоотдача.

Важнейшими показателями конечных результатов и совокупной эффективности производства в условиях рыночной экономики являются прибыль и рентабельность.

Прибыль является важнейшим показателем финансовых результатов хозяйственной деятельности предприятия. В наиболее общем виде прибыль представляет собой разницу между доходами (выручкой от реализации товаров и услуг) и затратами на производство или приобретение и сбыт этих товаров и услуг.

При оценке величины прибыли различают валовую прибыль, прибыль от продаж, прибыль до налогообложения, чистую прибыль.

Рентабельность – относительный показатель, определяющий уровень доходности бизнеса. Показатели рентабельности характеризуют эффективность работы предприятия в целом, доходность различных направлений деятельности. Они более полно, чем прибыль, характеризуют окончательные результаты хозяйствования, потому что их величина показывает соотношение эффекта с наличными или потребленными ресурсами.

Производительность труда – важнейший экономический показатель, характеризующий эффективность затрат труда в материальном производстве как отдельного работника, так и коллектива предприятия в целом.

Показателями эффективности использования основных фондов в производстве являются фондоотдача, фондоемкость и фондовооруженность труда.

Обобщающим показателем является показатель фондоотдачи. Фондоотдача показывает, какое количество продукции в денежном выражении изготовлено на один рубль основных фондов.

Рост показателей фондоотдачи и снижение фондоемкости продукции свидетельствует об улучшении использования основных фондов и наоборот.

Методологический ключ к определению путей повышения экономической эффективности производства – это обеспечение роста результата или снижения затрат, или одновременно и роста результата, и снижения затрат, что в конечном счете должно приводить к увеличению полезных результатов на единицу совокупности затраченных ресурсов. Поэтому разработка мероприятий по повышению экономической эффективности связана с необходимостью:

- получить больший результат при неизменных затратах ресурсов;
- получить тот же результат при уменьшении затрат ресурсов;
- достичь более высокого темпа роста результата по сравнению с темпом роста ресурсных затрат;
- обеспечить рост результата при одновременном снижении затрат.

Таким образом, существует два магистральных пути повышения экономической эффективности производственно-хозяйственной деятельности:

- обеспечение роста конечного результата производства - прибыли, объемов производства и реализации продукции при тех же затратах и соблюдении требований к качеству продукции (работ, услуг);
- обеспечение снижения затрат ресурсов на единицу результата при повышении качества продукции (работ, услуг).

Реализация путей повышения экономической эффективности связана с экономией трудовых, материальных и финансовых ресурсов. Экономия же ресурсов, повышение экономической эффективности их использования определяются следующими группами факторов:

- научно-техническими факторами: научно-технический прогресс, автоматизация, роботизация, применение ресурсосберегающих и высоких технологий, реструктуризация и т.д.;
- организационно-экономическими факторами: современная отраслевая структура экономики, организованная на основе приоритетного развития наукоемких, импортозамещающих, экспортно-ориентированных отраслей и производств; эффективная специализация и кооперирование сил, система совершенствования организации производства, труда и управления производственно-хозяйственной деятельностью, научно обоснованное планирование и экономическое стимулирование

экономии затрат;

- социально-психологическими факторами: образовательный и профессиональный уровень кадров, формирование определенного стиля экономического мышления, морально-психологический климат в трудовых коллективах, гуманизация производства;

- внешнеэкономическими факторами: уровень развития международного разделения и кооперации труда, взаимовыгодное сотрудничество стран, развитие внешней торговли и повышение ее эффективности;

- финансовыми факторами: улучшение структуры и экономическое обоснование наилучших вариантов финансирования инноваций и инвестиций, совершенствование налоговой, кредитной, ценовой, структурной политики государства.

В зависимости от уровня проявления факторов основные пути повышения экономической эффективности подразделяются на народнохозяйственные, отраслевые и внутрипроизводственные.

К народнохозяйственным путям относятся трансформация административно-командной системы в социально-ориентированную экономику, разгосударствление, приватизация и реструктуризация предприятия, структурная перестройка национальной экономики по формам собственности, отраслям производства, размерам предприятия, формам общественной организации, создание благоприятного инновационного и инвестиционного климата, формирование рациональной налоговой, бюджетно-кредитной, амортизационной, ценовой и социальной политики.

Отраслевые пути повышения эффективности включают: развитие научных прикладных исследований, имеющих отраслевое значение; разработку и внедрение в производство инноваций; совершенствование управления производством в отрасли, повышение уровня отраслевой специализации и кооперирования, унификации и стандартизации.

Внутрипроизводственные пути охватывают мероприятия, которые реализуются внутри самого предприятия. Пути повышения эффективности производства отражаются в плане экономического и социального развития предприятия и включают внедрение инноваций, улучшение качества продукции (работ, услуг), механизацию и автоматизацию производственных процессов, внедрение прогрессивных технологий и управления, модернизацию и замену устаревшего оборудования, улучшение использования основных производственных фондов, материалов, топлива, энергии и др.

Все многообразие организационно-технических мероприятий, направленных на повышение экономической эффективности, может быть дифференцировано в соответствии с их целевой направленностью на три группы:

Увеличение объемов производства и реализации продукции на основе:

- повышения степени использования имеющегося оборудования по времени;
- роста интенсивной загрузки этого оборудования;
- увеличения производственной мощности.

Совершенствование действующих технологий, направленных:

- на повышение степени использования исходного сырья;
- рост качества выпускаемой продукции;
- сокращение объемов загрязнения окружающей среды.

Рациональное использование отходов производства на основе:

- применения их для частичной замены первичного сырья в собственном производстве целевых видов продукции;
- реализация отходов на сторону для их применения на других предприятиях;
- организация производства продукции из отходов по месту их образования.

Народнохозяйственные, отраслевые и внутрипроизводственные пути повышения эффективности производства тесным образом связаны. Наибольший социально-экономический эффект достигается в том случае, если преобразования внутри предприятия соответствуют мерам его адаптации к изменениям внешней среды.

Таким образом, изучив информацию в различных источниках, мы пришли к выводу, что повышение экономической эффективности является важной составляющей в деятельности предприятия. Повышение экономической эффективности может быть достигнуто путем модернизации оборудования, повышения квалификации кадров, рационального использования отходов и совершенствования технологий производства.

#### **Список использованных источников**

1. Гиляровская, Л.Т. Экономический анализ / Л.Т. Гиляровская - М.: ЮНИТИ, 2015. – 615с.
2. Губина, О.В. Анализ финансово-хозяйственной деятельности: Практикум: Учебное пособие / О.В. Губин. - М.Инфра – М, 2014. – 310 с.

3. Ефимова, О.В. Финансовый анализ, современный инструментарий для принятия экономических решений: учебник / О.В. Ефимова. – М.: ОМЕГА-Л, 2013. – 264 с.
4. Киреева, Н. В. Экономический и финансовый анализ. Учебное пособие / Н. В. Киреева. – Высшее образование Бакалавриат. – НИЦ Инфра – М, 2014. – 256 с.
5. Самойлова А.Н. Оценки эффективности управления человеческими ресурсами организации // Экономический анализ: теория и практика. 2015. – № 1. – С. 46-58
6. Савицкая, Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: учеб. пособие. – Минск: Новое издание, 2013. – 688 с.